



Bendicht Salvisberg

Fondateur et directeur général

salvisbergconsulting_gmbh

Hasenberg 15, 3210 Kerzers

T 079 444 77 05

info@salvisbergconsulting.ch

www.salvisbergconsulting.ch

Langues

Allemand, français, anglais

salvisbergconsulting_gmbh

salvisbergconsulting_gmbh est spécialisé dans divers services dans le secteur de la santé. Avec plus de 20 ans d'expérience et un vaste réseau de contacts dans le secteur de la santé en Suisse, nous vous offrons un soutien optimal adapté à vos besoins.

Références

Selon le mandat ou le sujet, nous serons heureux de vous communiquer sur demande les personnes de références pertinentes.

Bendicht Salvisberg

Education et formation continue

- Diplôme en administration des affaires - Master of Management
- CAS eHealth / en formation "Master of Advanced Studies in eHealth" MAS eHealth
- Lean santé publique expert - Lean Management in santé publique
- Key Account Management HSG
- Diplôme d'expert en marketing
- Chef de projet informatique WISS
- Diplôme en gestion technique des affaires
- Diverses autres formations et séminaires, Selling for Professionals@Swisscom, cours de modules SAP et diplômes de langue F, E.

Offre et compétences de base

Avec notre large spectre de formation et notre expertise sectorielle approfondie dans les domaines de l'eHealth@suisse (EPD), HIS, ERP, RIS, PACS, eArchives, informatique médicale, imagerie, PDMS (IMS & AMS), ophtalmologie, etc., nous offrons des synergies optimales qui garantissent un haut niveau de coopération.

- **Sous-traitance de la vente** | Marketing et développement du marché | Ouverture d'un bureau de vente en Suisse pour les entreprises internationales
- **Conseil en vente** | Développement de concepts de vente - Analyse des processus de vente
- **Développement des affaires** | Analyses de marché et développement du marché | Établissement et maintien de partenariats
- **Marketing & Communication** | Conseil, création et mise en œuvre de stratégies marketing
- **Conseil en gestion** | Analyse et enregistrement des besoins | Préparation et soutien de l'appel d'offres à l'attribution des contrats | Achèvement des négociations et conclusions des contrats
- **Lean Management santé publique** | Analyse et optimisation | Processus efficaces et performants avec une forte orientation client
- **Gestion des intérimaires** | Gestion temporaire pendant une vacance

Expériences

De nombreuses années d'expérience dans l'environnement ICT et depuis 1996 dans le secteur de la santé avec des entreprises renommées en tant que Key Account Manager, Consultant et Projet Manager avec la responsabilité de l'ensemble de la Suisse. Ces postes contiennent des tâches différentes.

Étapes professionnelles

à partir de 2014

Vente | Marketing | Business Development | Consulting | **salvisbergconsulting_gmbh** - Services dans le domaine de la vente | Marketing | Business Development et Consulting pour l'ensemble du secteur de la santé en Suisse. Les compétences de base incluent eHealth@suisse, EPD, HIS, HIS, ERP, RIS, PACS, eArchives, informatique médicale, imagerie, PDMS (IMS & AMS), solutions ophtalmologiques, etc.

2012-2014

Consultant | Project Manager santé publique | **Information Consulting Group** - Project Manager KIS | IT coordinator santé publique (IT et ingénierie médicale) | responsable du budget, du contrôle de gestion et du projet | Support et Introduction Windows et Office | Migration Windows et MS Office.

2005-2011

Key Account Manager santé publique | **Siemens Schweiz AG** - Ventes, introduction de systèmes d'information clinique (y compris Soarian Clinicals et ISH-med) | RIS/PACS, archivage et solutions eHealth.

2002-2005

Ventes spécialisées SAP | Key Account Manager Health & Insurance | **Swisscom IT Services** | ventes, introduction d'une application de base (SAP pour l'assurance et non SAP) auprès de diverses compagnies d'assurance maladie | Ventes, introduction de SAP pour les soins de santé et autres solutions et services technologiques | Sous-traitance complète et projets ASP.

1996-2002

Key Account Manager Health & Insurance | **Sun Microsystems** | Développement de la vente de solutions ICT pour UNIX / Windows (serveurs, clients, stockage, solutions de communication) pour le marché de la santé, les hôpitaux et les assurances-maladie.